

பிரைம் கிராமின் மேலேஷ்வர

இ. ரு. என் நோக்கு மாண்புதல் பணி

3 ஆம் தொகுதி - ஒன்பதாவது இதழ் - 2015 மே



தயாரிப்பு : திருமதி சமந்தா குமாரி
பிரைம் கிராமின் களுத்துறை கிளை அங்கத்தவர்
படப்பிடிப்பு : சுரங்க குறுப்புஅராச்சி

வாழ்க்கையில் வேற்றுபெற உறுதுமை பூரியும் ஜந்து திட்டங்கள் . . .

நாட்டில் அல்லது நிறுவனத்தில் சட்டக்கட்டமைப்பின் ஊடாக மனிதன் நிர்வகிக்கப்படுகிறான். அவை சமுகமயப்படுத்தப்பட்டு முறைமையின் ஊடாக நடைமுறையெடுத்தப்படும் போது அதன் பேறுபேற்றை பெற்றுக் கொண்டுள்ள முடியும். அவை அனைத்தும் சமூகத்தின் நிறுவனத்தின் முன்னேற்றும் மற்றும் அவினிருத்திக்காக கொண்டுவரப்பட்டவையாகும். சமய ஒருமைப்பாடானது கலாசார பங்களிப்படுத்தி மனிதனின் வாழ்க்கை சிறப்பாக நிர்வகிக்கப்படுகிறது. எனினும், இவற்றுடன் தொடர்புடைய சகல காரணிகளும் இன்னொருவரால் வேறொருவருக்கு வழங்கப்பட்டு நிர்வகிக்கப்படுவதால் சட்டத்தில் குழப்பங்கள் ஏற்படலாம். என்றாலும் எமது வாழ்க்கைக்காக சுய சிந்தனையுடன் செயற்பட வேண்டும்.

தன்து வளர்ச்சிக்காக
படைப்பாற்றலுடைய சட்டர்த்தியான
சமுதாயக் கட்டமைப்பை ஆரம்பித்துக்
கொள்ள வேண்டும். அதுவே மனித
வாழ்க்கையின் முதலாவது
வெற்றியாகும். இதுலால் தான்
அனைத்து சமுக்கங்களுக்கும்
சென்றடையும் வகையில்,
சம்பிரதாயுத்தவமான விடயங்களுக்கு
அப்பால் சென்று சிந்திக்கும் வகையில்
இந்தக் குறிப்பு எழுதப்பட்டுள்ளது.
ஒரு விடயத்தை சிறப்பாக செய்ய
வேண்டுமென்றே நாம்
ஆரம்பிக்கின்றோம். அதுவே சிறந்த
மனிதனின் அடையாளமாகும். எனினும்
இவற்றில் ஒரு சில நபர்கள் அல்லது
பலர் வெற்றி பெற்றாலும் வெற்றி
நடந்திலையாக இருக்க முடியாது.
அதாவது வெற்றி தோல்வி என்பது
நிகழ்த்தக்கவையாகும்.

எமது வாழ்க்கையில் இரண்டு பகுதிகள் உள்ளன. அவை தொழில்வாழ்க்கை மற்றும் குடும்ப வாழ்க்கை என பிரித்து பார்க்கலாம். இவ்விதம் நடியில் ஒருவரின் தொழில் வாழ்க்கையின் ஊடாக அவனது பெற்றி தங்கியிருப்பதில்லை. அவ்வாறே குடும்ப வாழ்க்கை மாத்திரம் அவன் வெற்றிக்கு பிரதானமானதென்று கூற முடியாது. இதனால் தான் நாம் இந்த இரண்டு விடயங்களையும் சரிசமாக கொண்டு செல்ல வேண்டும்.

இது ரயில் பாதையைப் போன்றது. ரயில் சரியான இலக்கை நோக்கி செல்வதற்கு ரயில்பாதை சரியாக அமைக்கப்பட்டிருக்க வேண்டும். அவ்வாறே அதனுடன் தொடர்புடைய சமிக்ஞங்களும் சரியாக போருத்தப்பட்டிருக்க வேண்டும். அவ்வாறில்லையானால் குறித்த நேரத்திற்குள் இலக்கை அடைவதில்

சக்கால ஏற்படலாம்.
இதனால் தான் நாம் எமது தொழில்
வாழ்க்கையும், குடும்ப வாழ்க்கையும்
சரிசமாக கொண்டு செல்வதன்
முலம் எமது நோக்கத்தை இலகுவாக
அடைய முடியும். தொழில் எனும்
போது கயதொழில் அல்லது
வியாபாரம் செய்பவர்களின் நோக்கம்
பலவாறாக இருந்தாலும் இலக்கு
மாத்திரம் ஒன்றாகவே இருக்கும். ஏனு

நபரின் பொறுப்பு மற்றும்
 அர்ப்பணிப்பின் ஊடாக மகிழ்ச்சிமிக்க
 வாழ்க்கையின் பெறுமதியை பெற்றுக்
 கொள்ள வேண்டுமானால் 5
 விடயங்கள் தொடர்பில் எமது
 கவனத்தை திசைத்திருப்ப வேண்டும்.
 ஜந்து பாவங்களை தலிர்க்குமாறு
 புத்தபெருமானின் ஜந்தபெரும்
 காப்பியத்தில் தெரிவிக்கப்பட்டுள்ளது.
 வாழ்க்கையின் வெற்றிக்கு இந்த ஜந்த
 விடயங்களும் நிச்சயமாக
 கைகொடுக்கும் என எதிர்பார்க்கிறோம்
 1. தொழில்
 2. குடும்பம்
 3. சமூகம்
 4. ஆளுமை
 5. சமயம்

தொழில்

வாழ்க்கையின் சகல செயற்பாடு கரும்
 குடும்ப அலுவல்கள் அனைத்தினரும்
 வெற்றி தோல்விகள் இதில்
 அடங்கியுள்ளது. அவ்வாறே, மன
 நிறைவு, ஆர்வமின்மை என்பனவும்
 இதில் காணப்படுகின்றனம் நாம்
 அறிந்த உண்மையாகும். இதனால்,
 நாம் எப்போதும் தொழில்
 வெற்றிக்கக் அர்ப்பனிப்பு மற்றும்
 உண்மையாக செயற்பட வேண்டும்.
 ஒவ்வொரு நான்முகி, ஒவ்வொரு
 வருடமும் எமது தொழிலை
 மேம்படையச் செய்ய வேண்டியுள்ளது.
 அவ்வாறே தொழிலன் வெற்றி,
 தோல்விகள் வாழ்க்கையின் வெற்றி,
 தோல்வியில் நேரடியான தாக்கத்தை
 ஏற்படுத்துகிறது. தொழில் நாற்றுக்கு
 நூறு வீதம் வெற்றியளிக்கும் போது

A woman with dark hair tied back, wearing a pink short-sleeved shirt and blue jeans, stands in profile facing right. She is holding a long, thin, light-colored wooden object, possibly a rafter or a piece of wood, with both hands extended towards the right side of the frame. The background is a dark, textured wall.

குடும்ப வாழ்க்கையும் வெற்றி பெறும் இதனால் தொழில் விடயத்தில் நாம் விசேட கவனம் செலுத்த வேண்டும்.

• കുമ്പമ്

பத்து மாதம் வயிப்றில் கூறந்து
 பெற்றெடுத்த அன்பான தாய் மற்றும்
 குடும்பத்தலைவர் அன்பிற்குரிய
 தந்தை, உறவினர்கள், சகோதரிகள்
 ஆகியோரையும் நாம் மறந்து விட
 முடியாது. நாம் வாழ்க்கையில்
 எந்தளவு உயர்நிலையில் இருந்தாலும்
 அவர்களை புறக்கணித்தால்
 வாழ்க்கையின் முழுமையான வெற்றி
 விடடப்பதில்லை. அவர்களை
 பராமரித்து, அந்தியோன்யமாக
 பழுகுவது வெற்றி பெற்ற மனிதனின்
 குணாம்சங்களாகும். அவ்வாறே தனது
 அன்பிற்குரிய வாழ்க்கைக்கு துணை,
 பிள்ளைகள், பிள்ளைகளின் கல்வி,
 எதிர்காலம் ஆகியவற்றிறை
 பாதுகாப்பதும் சிறப்பான
 குடும்பமொன்றின் நாளாந்த
 செயற்பாடுகளாகும்.
 அவ்வாறில்லையானால் அவர் எந்த
 நிலையில் வாழ்ந்தாலும் அவர்
 வெற்றி பெற்றவராக கருத முடியாது.
 வாழ்க்கையின் வெற்றி (Life Value)
 குறைபாடாகவே பார்க்கப்படும்.
 அதனால், தமது குடும்பம் தொடர்பில்
 உண்ணிப்பாக செயற்பட.
 வேண்டுமென்பதை நாம் அறிந்து
 கொள்ள வேண்டும்.

• **சமுகம்**

நாம் எமது சுற்றுப்புறத்தில் வாழும் சமூகங்களின் நலவுக்காக ஏதேனும் பணிகளை செய்வதற்கு கடமைப்பட்டுள்ளோம். பிறந்து, வளர்ந்து, மரணிக்கும் காலம் வரை எமது சுற்றுத்தாருக்கு எவ்வித சேவையும் செய்யாமல் மரணிப்பது நீர்த்துளியில் வெளிவந்த துளியைப் போன்றதற்கு சமமாகும். மனிதான பிறந்த ஒவ்வொருவரும் சமுகத்துக்கு ஏதேனும் நற்பணிகளை செய்ய வேண்டும். அதற்காக சமூக நலன்பற்சேவையில் ஓரளவாவது ஈடுபட்டு மற்றவர்களுக்காக காலம், நேரம், பணம் மற்றும் அறிவை வழங்க வேண்டும். இதுவே மனிதனின் உண்ணத் துணைகும். அவ்வாறே வாழ்க்கையில் பெறுமதியையும் அறிந்து கொள்ள முடியும். எமது சமுகத்துக்காக நாம் தொடர்ச்சியாக பொறுப்பு மற்றும் உணர்வுடன் செய்யப்பட வேண்டும். அதுவே வெற்றிபெற்ற மனித வாழ்க்கையின் கணாம்சமாகும்.

• ஆஞ்சலை

எந்தவொரு விழக்கையும் செய்வதற்கு முன்னான தமது வாழ்க்கையை திறப்பட வைத்துக் கொள்ள வேண்டும். அதன் மூலமே சுகல செயற்பாடுகளின் வெற்றி தங்கியுள்ளது. ஆரோக்கியம், சுக்திமிக்க ஒழுக்க நெறியடைய பண்டும் காணப்பட வேண்டும்.

அவ்வாறே அறிவும் காணப்பட வேண்டும். தனிப்பட்ட வாழ்க்கை வெற்றிபெறுவதற்கு தமக்கு இருக்க

வாழ்க்கையின் அரித்தம்

வேண்டிய சில பண்புகள்
காணப்படுகின்றன. இதற்கு
மேலதிகமாக தமது எதிர்கால
பாதுகாப்புக்காக பண்த்தை
சேமிப்பதற்கு மழுகிக் கொள்ள
வேண்டும். அவ்வாறே, எதிர்காலம்
தொடர்பில் மிகவும் தெளிவான
திட்டமிட்டுக் கொள்ள வேண்டும்.
எமது வாழ்க்கைப் பயணம்
நிறந்தரமற்றிருந்தும் நானை
தின்த்தை திட்டமிடுவது
நற்புழக்கங்களில் ஒன்றாகும்.
அவ்வாறு செயற்படும் போது
தனிப்பட்ட வாழ்க்கை
வெற்றிபெறுவதுடன் அதற்கான சகல
செயற்பாடுகளையும் முன்கூட்டியே
மூங்கலமைக்க வேண்டியிர்க்க.

சமய

மனித புளித்துக்காக ஆஸயங்கள்
அழர்ம்பிக்கப்படுவது மனதை
ஒருநிலைப்படுத்தி வாழ்க்கையின்
அர்த்தத்தை புரிந்து
கொள்வதற்காகும். ஒவ்வொரு
சமயமும் இதனையே குறிப்பிடுகின்றன.
சமய செயற்பாடுகளில் முழுமையாக
தன்னை அர்ப்பணிப்பதன் மூலம்
மனிதன் மழுமையைக்கிரான். எந்த
சமயத்தில் பின்பற்றுகின்றாலும்
இழுக்கமிக்க மினிதனாக வாழ்வதற்கு
ஆஸ்மீக நம்பிக்கையுடைய
சமுகமொன்றை கட்டியேழுப்புவதற்கு
சமயங்கள் மிகவும் இன்றியமையாத
ஒன்றாகும்.

மேற்படி 5 விடயங்கள் தொடர்பில் கவனம் செலுத்தி மனித வாழ்க்கையை நடுநிலையாக கொண்டு சென்று வெற்றி பெறுவதற்கு நாம் அனைவரும் அப்பணிப்புடன் செய்யப் போன்றும். நாமே நமக்கென்று ஒரு வழிமுறையை ஏற்படுத்திக் கொண்டு அல்லது விதியென்று நினைத்து அது தொடர்பில் கவனமெடுத்து செய்யப் பழகிக் கொள்ள வேண்டும். அதனால் தான் எமது வாழ்க்கைப் பயணத்தின் எதிர்கால செயற்பாடுகள் சிறப்பான அமையும். அவ்விதம் செயற்படும் போது தான் நாம் மரணிக்கும் போது திறன்மிகக் மனிதராக வாழ்க்கையில் அடையாளம் காணப்படுவோம்.

வாராந்தம், மாதாந்தம், வருடாந்தம் போன்ற காலப்பகுதிகளில் எவ்வளவுதான் மேற்படி 5 விடயங்கள் குறித்து நாம் எந்தளவு கவனம் செலுத்தியுள்ளோம் என்பதை அறிந்து கொள்ள முடியும். அவ்வளரே மிகவும் சந்தோசமான வாழ்க்கை கிடைத்தத்தையிடு திருப்தியடைய முடியும். மிகவும் திறன்மிகக், திருப்திகரமான வாழ்க்கையை கட்டியெழுப்புவதற்கும் வெற்றிகரமான வாழ்க்கைக்கும் சக்தியும், நம்பிக்கையும் அனைவருக்கும் கிடைக்க பிரார்த்தனை செய்வோம்.



**அனுர உடவுத்த
பிரிவுத் தலைவர்,
பயிற்சி**

த எச்செறிவு கொண்ட காலி விதியின் மக்கொன நகர்த்தை அண்மித்தவுடன் சகலரினதும் பார்வையை தூண்டக்கூடிய புஞ்செடிக் கடைகளை அவதானிக்க முடியும். பல்வகையான மலர்கள் மற்றும் பலவகையான மலர் கண்ணுக்களைக் கொண்டுள்ள இந்த இடத்தில் முன்னணி விற்பனை நிலையமாக “நிபுணி நாற்றுமேடை நிலையம்” என்ற பெயர் கொண்ட கடையை அடையாளப்படுத்த முடியும்.

மிகவும் அழகான மலர்கள் பூத்துக் குலுங்கும் முட்களைக் கொண்ட இளஞ்சிவப்பு ரோஸ் பூக்களாகும். மழை ஒய்ந்து

வெயில் வரும்

வேளையில்

தோன்றும்

சூரியனைப்

போன்ற

இளஞ்சிவப்பு

நிற்ததைக் கொண்ட

ரோஸாப்புக்கள் உள்ளதைக் கவரும் வகையில் அடுக்கடுக்காக அந்த கடையில் விரைவப்படுத்தப்பட்டிருந்தன.

உலகை வெற்றி கொண்ட பலர் கரமுழரணான பாதையை கடந்து வந்த வரலாறு காணப்படும். அந்த கொள்கை சகலருக்கும் பொருந்தா ஓன்றாக காணப்பட்டாலும் “நிபுணி நாற்றுமேடை நிலைய உரிமையாளர் கே.ரி. சமந்தா குமாரிக்கு என்றால் பொருத்தமாகும்.

அவர் எங்களுக்கு தெரிவித்த வெற்றியின் கதையை கீழே தருகிறோம்.

எனது பிறந்த இடம் பேருவளை. எனது தகப்பன் தச்சுக் தொழில் செய்து வந்தார். அம்மா என்னையும் எனது மூன்று சகோதரர்கள் பராமரித்து வந்தார். தினமும் வருமானத்தை எதிர்பார்க்காத தச்சுக் தொழில் எங்கள் ஜவரையும் பராமரிப்பதற்கு தந்தை பல்வேறு போராட்டங்களை செய்து வந்தார்.

இதனால், எனது படிப்பை தொடர முடியாமல் இடையில் நிறுத்த வேண்டியேற்பட்டது.

எனது வீடு களிமண்ணால் செய்யப்பட்ட சிங்கள பாரம்பரிய கதவு இல்லாத சிறிய வீடாகும். அந்த வீடு உடைந்து கீழே விழும் நிலையில் காணப்பட்டதுடன் எனது வறுமை எம்மை ஆட்டியப்படத்துக் கொண்டிருந்த வரலாற்றை இன்றும் நினைக்கின்றேன். அவ்வாறு குழந்தீயில் நான் 19 வயதில் திருமணம் முடித்தேன். எனது கணவர் ஹோட்டல் ஒன்றில் “லேண்ட்ஸ் கேப்பின்” தொழில் செய்து வந்தார். மனம் முடித்த கணவருடன் நான் சென்றுவிட்டேன். எனது கணவருக்கு புஞ்செடிகள் விற்பனை செய்ய வேண்டுமென்ற எண்ணம் மனதில் இருந்தது. அப்போது எனது கணவருக்கு மாதாந்தம் 3000ரூபா சம்பளம்

கிடைத்தது. புஞ்செடி விற்பனை நிலையத்தினால் எமது வாழ்க்கையில் பிரச்சினைகள் ஆரம்பித்தன. அதே காலப்பகுதியில் 36,000 ரூபா சீட்டு ஒன்றும் போட்டிருந்தேன். இந்தப் பணத்தைப் பெற்ற புஞ்செடி விற்பனை நிலைய ஒரு வருட வாடகைப் பணத்தை செலுத்தினேன். இது 2007ஆம் ஆண்டு. எனினும் மேலதிக வேலை செய்வதற்கு பணம் போதுமானதாக இருக்கவில்லை. அப்போதுதான் பிரைம் கிராமின் நிறுவனம் தொடர்பில் அறிந்து கொள்ள முடிந்தது. என்றாலும் எனக்கு கடன் எடுப்பதற்கு அச்சமாக இருந்தது. ஏனெனில் வங்கியில் கடன் எடுக்கும்

மிகுதியின்றி தொடர்ச்சியாக செலுத்தி வந்தோம். தற்போது எங்களிடம் 06 பேர் ஊழியர்களாக இருக்கின்றனர். இவை அனைத்தும் எமது பாரிய தியாகத்தின் வெற்றிப் படியாகும். உத்யான அலங்கரிப்புக்கு



கிராமின் சக்தி

அவரின் வளர்ச்சி

நாற்று மேடை ஆரம்பிக்க அக்காலப்பகுதியில் எமது வாழ்க்கையை நடத்துவதிலும் சீக்கல் தோன்றியது

கே.ரி. சமந்தாகுமாரி

அங்கத்தவர், பிரைம் கிராமின் களுத்துறை கிளை

அவ்வாறே, வாழ்க்கையில் கஷ்டங்களுக்கு மத்தியில் வரும் போது அதன் முன்மாதிரியாகக் கொண்டு வெற்றி பெறுவதற்காக முயற்சி செய்ய வேண்டும். சமந்தாவின் வெற்றிக்கு பிரைம் கிராமின் நிறுவனம் வழங்கிய அலங்கரிப்புக்கு இதயபூர்வமான நன்றிகளை ஆனந்தக்கண்ணீருடன் தெரிவித்தார். அவரின் வளர்ச்சிப் பயணத்தில் பிரைம் கிராமின் நிறுவனமும் பங்காளராக இருந்தமையையிட்டு மகிழ்ச்சியை தெரிவிப்பதுடன் அவரின் வளமான எதிர்காலத்துக்காகவும் பிரார்த்தனை செய்கிறோம்.



ஆககம்
மஞ்சள பிரபாத் ஹெட்டியாராச்சி படம் - லக்ஷ்மன் குமாரதுங்க



போதுமென்ற மனமே பெருஞ் செல்வம்

பிரைம் கிராமின் க்ளெயின் செயற்பாடுகள்



பிரைம் கிராமின் நிறுவன களுக்குறை கிளை அங்கத்தவர்கள்

நீ ஸ்டீல் என்கு உயர்ந்து காணப்படும் மரங்களையும், நீலக் கடற்கரையையும் தன்னகத்தே கொண்டமைந்த கருத்துறை நகரம் வியாபார செயற்பாடுகளுக்கு மாத்திரமின்றி கைத்தொழில் துறைக்கு பிரசித்த பெற்ற இடமென்றால் அது யிகையாகாது. பல்லாண்டுகளுக்கு பின்னர் புதிய கட்டிடத்தில் மக்களுக்கு சேவை செய்வதற்காக நகர மத்திக்கு இடமாற்றம் பெற்றுள்ள பிரமணிக் கிராமின் நிறுவனங்கள் தொடர்பான செயற்பாடுகளை அலசி ஆராய்வதற்காக நாம் கருத்துறை கிளைக்கு சென்றோம். சூடான தேவீரைப் பருகிய பின்னர் கருத்துறை கிளையின் செயற்பாடுகள் தொடர்பில் எம் முடன் கலந்துரையாடலை செய்த அதன் முகாமையாளர் நல்லீன் குணவர்தன் அவர்கள் தெரிவித்த கருத்துக்களை கீழே தரலாம் என்ற நினைக்கிறேன்.

பிரைம் கிராமின் கிளைகளில் 18ஆவது இடத்தில் இருக்கும் கனுத்துறை கிளை பிரைம் கிராமின் கிளைகளுடன் 2003 நவம்பர் மாதம் இணைந்து கொண்டது. கனுத்துறை என்பது இலங்கையின் ஏனைய பிரதேசங்களைவிட பல்வகையான வர்த்தக செயற்பாடுகளைக் கொண்டமைந்த நகரமாக அனைவராலும் கூறப்படுவதுண்டு. கனுத்துறை வடக்கு, யாகால பிரதேசத்தில் 2003ஆம் ஆண்டில் பிரைம் கிராமின் கிளை அரூப்பிக்கப் பட்டது. எமது செயற்பாடுகளை துரிதப்படுத்தும் வகையிலும், வாடிக்கையாளரின் தேவைகளை மேலும் சிறப்பாக முன்னெடுப்பதற்காக கடந்த 2015 ஜூவரி மாதம் 29ஆம் திங்கள் முதல் இல. 427, காலி வீதி கனுத்துறை வகுக்கு என்ற முகவரியில் செயற்பட்டு வருகிறோம்.

எமது மத்திய நிலையங்களில் அந்தந்த இடங்களில் பிரசித்தி பெற்ற வர்த்தக செயற்பாடுகள் தொடர்பில் கருத்து

களுத்துறை கிளையின் செயற்பாடுகளை விஸ்தரிக்கும் வகையில் மத்திய நிலையங்கள் பரந்தளவில் காணப்படுகின்றன. களுத்துறையில் இருந்து பாணந்துறை, ஹூரானை வீதியில் பட்டகொட, மில்லனிய வரையும், அனுத்தமையில் இருந்து தர்காநகர் வரையும் மத்துகம் வீதியின் தெழுவன வரையும், எமது 129 மத்திய நிலையங்கள் சகல இடங்களிலும் ஆரம்பிக்கப்பட்டுள்ளன. இந்த மத்திய நிலையங்களின் ஊடாக சிறு கைத்தொழிலுக்கு அங்கத்தவர்களாக இணைந்து கொள்ளும் அங்கத்தவர்களுக்கு கடன் வசதி வழங்கப் படுகின்றன. பிரைஸ் பிரைஸின்

பறைய கராமன்
மைக்ரோ பினான்ஸ்
லிமிடெட்டினால்
அறிமுகப்படுத்தப்பட
உள்ள “யாலு”
சிறுவர் சேமிப்பு



லலிந்த வீரதுங்க
பிரதேச முகாமையாளர்



நளின் குணவர்தன
கிளை முகாமையாளர்



சந்துன் குணதிலக உதவி முகாமையாள்



அரவிந்த சந்தருவை நிதிப் பிரிவு தலைவர்



கயான் ரோட்டிகே
சிரேஷ்ட முகாமையை

பெற்றுக் கொண்ட நல்மதிப்பை எதிர்கால முன்னேற்றக்குக்கு யான்படுத்துவதே எழுங் நோக்கமாகும்...

- பிரைம் கிராமின் களுத்துறை கிளை

தெரிவிக்கையில், கனுத்துறை நகர்த்துக்கு வெளியில் கீராமங்களில் அதிகாலில் காணக்கூடியதாக இருப்பது விடேப்டாக தேவிலை, இறப்பு, மரக்காலி, தாழ்நடை தொடர்புடைய ஏனையை தொழில்களைக் காணலாம். அவ்வாறே, பேருவனை மற்றும் அதனை அண்டிய பிரதேசங்களில் கடற்கரையை அண்டிய பிரதேசங்களில் கடற்தொழில், கருவாட்டுத் தொழிலில் அதிகாலிவானவர்கள் ஈடுபட்டுள்ளதைக் காணலாம். கனுத்துறை, பொத்துப்பிடிய பகுதியில் அதிகாலிவானவர்கள் தும்புக் கைத்தொழில், தும்புத்தடி உற்பத்தியில் ஈடுபோவதைக் காணலாம் அதற்கு மலைத்துக்காமா எந்தெங்கொரு பிரதேசத்திலும் சாதாரண கைத்தொழில் நிலையங்களைக் காணலாம். எமது அங்கத்தவர்கள் இவற்றில் பல கைத்தொழில்களில் ஈடுபட்டு வருகிறார்கள். அவர்கள் அந்த கைத்தொழிலை செய்து கொண்டிருக்கும் அதேவேளையில் மேலதிகமாக ஏதேனும் கைத்தொழிலில் ஈடுபோவதற்கான கடன் உதவிகள் மற்றும் ஆலோசனைகளை நாம் தொடர்ந்து வழங்கி வருகின்றோம். இன்று வரை எமது மத்திய நிலையங்கள் 129இல் 4250 அங்கத்தவர்களுக்கு கடன் வசதிகளை பெற்றுக் கொடுத்துள்ளோம். அவர்களின் கைத்தொழிலுக்காக 414 மில்லியன் ரூபாவை கடன் தொகையாக வழங்கியுள்ளோம்.



பிரைம் கிராமின் கனுத்துறை
கிளை உத்தியோகத்தர்கள்

லலித் வீரதுங்க
கிளை முகாமையாளர்
நவின் குணவர்தன
உதவி முகாமையாளர்
சந்தனுன் குணதிலக
நிதிப் பிரிவு தலைவர்
அரவிந்த சந்தர்சுவன்
சிறேஷ்ட முகாமையாள
கயான் ரொட்டிகோ
பிரசான் தனஞ்சூப

பிரைம் கிராமின்
கைக்குரோ பிளாஸ்ட் லிமிட்டெட்
இல. 427, கனுத்துறை வீதி,
கஞ்சித்துறை வடக்கு
தொலைபேசி: 0342235293
மின்னஞ்சல்
kalutara@primegrameen.lk

ஆக்கம் -
மஞ்சள பிரபாத் வெட்டியாராச்சி
படப்பிழப்பு
சூரங்க குறுப்புஆராய்ச்சி

மத்திய நிலையங்கள்	அங்கத்தவர் எண்ணிக்கை	ஹஸியர் எண்ணிக்கை	வழங்கப்பட்ட கடன் அளவு ரூபா
129	4250	20	ரூ.மி. 414

111

பிரைம் கிராமினுடன் எமது பயணம் இலகுவானது

பிரைம் கிராமின் நிறுவனத்தின் ஆரம்பகால அங்கத்தவர் என்ற வகையில் ரேனுகா தமிழ்நிலை தமது வியாபார கொடுக்கல் வாங்கல்களை பிரைம் கிராமின் நிறுவனத்தில் 2004ஆம் ஆண்டு ஆரம்பித்தார். முழுக்கு உற்பத்தியில் தமது சுய தொழிலை ஆரம்பித்த அவர், வர்த்தகர் என்ற வகையில் முழுக்கு உற்பத்தி தொடர்பில் பயிற்சி நெறிகளைகளையும் செய்து வருகின்றுமை விசேட அம்சமாகும்.

இன்றுவரை கிளைகள் உடனுாகவுதைப் போன்று நிதி நிறுவனங்கள் பல தோண்றினாலும் எமக்கு தொழில் முதல் எம் போன்ற சிறிய கைத்தொழிலாளர்களுக்கு உதவிகள் செய்வதில் முன்னணியில் இருந்தது பிரைம் கிராமின் நிறுவனமாகும். அன்றிலிருந்து இன்று வரையான சந்தையில் மாற்றங்கள் ஏற்பட்டாலும் பிரைம் கிராமின் நிறுவனம் தொடர்ந்து மக்கள் சேவையில் ஈடுபட்டு எமது கைத்தொழில் வார்ஸ்கிக்கு பெரிதம் உறுதுணையாக இருக்கிறது. இன்று என்னிடம் ஜூந்து பேர் தொழில் புரிகின்றனர். ஒரு நாளில் 350 முழுக்கு பெக்கட்டுகளை நாம் உற்பத்தி செய்கிறோம். எமது உற்பத்திக்கேற்ற சந்தை வாய்ப்பு காணப்படுகிறது.



நான் பிரைம் கிராமின் நிறுவனத்தில் பல தடவை கடன் பெற்றுள்ளோன். அந்தப் பணத்தை எனது கைத்தொழிலுக்கே முதலீடு செய்தேன். ஆழ்க்கையின் பெற்றிக்கு தேவையான உணர்வு மற்றும் அப்பணிப்பு உள்ளவர்களுக்கு தேவையான வழிகாட்டி இன்றியமையாதது. அதற்கு தேவையான திட்டமிடல் சரியாக இருக்கும் போதே வெறுதி பெற முடியும். பிரைம் கிராமின் நிறுவனம் தொடர்ந்து மக்கு வழங்கும் வழிகாட்டில்லான் நாம் எளிதாக எமது நோக்கத்தை அடைந்து கொள்ளக்கூடியதாக இருக்கின்றது.

ரேனுகா தமிழ்நிலை மொல்லிகோடு வாத்துவ

இலகுவாக கடனைப் பெற்றுக் கொள்ளும் நிறுவனமாக பிரைம் கிராமின் நிறுவனம் தொடர்பில் எமக்கு அதீத நம்பிக்கை உண்டு



தமிழ் கயிறு, நெலோன் கயிறு ஆகிய கயிறு வகைகள் வாழ்க்கையில் அந்தாவும் போன்ற வருமானத்தை ஈட்டித் தராவிட்டாலும் நூல் கயிறு என்ற பதம் எமது உள்ளத்தில் இருந்து என்றும் அகற்ற முடியாத ஒன்றாகும். பஸரான் முன்னேற்றத்துக்காகவும் அழகுக்காகவும் வாங்கப்படும் நூல் கயிறு தயாரிக்கும் கைத்தொழிலாளரான ஹாஷினியை நாங்கள் வாத்துவ, பொதுமிட்டிய பிரதேசத்தில் சந்தித்தோம்.

“நாம் இந்தக் கைத்தொழிலை ஆரம்பித்து சுமார் 9 வருடங்கள் ஆகின்றன. ஆடைக்கைத்தொழில் நிலையங்களில் மொத்தமாக நூல்களை வாங்கிதான் இந்த நூல் கயிறு தயாரிக்கப்படுகின்றது. இந்தத் தொழில் அந்தால் பிரயிடப்பை அடையாத தொழிலாக இருந்தாலும் நல்ல சந்தை வாய்ப்பு காணப்படுகிறது. இந்த தொழிலில் ஈடுபடும் போது நூல் வாங்குவதற்கு மாத்திரமே பணம் தேவைப்படுகிறது. நான் பிரைம்

அபிலாஷி கடன் திட்டம் எமக்கு மிக இலகுவானதும் நிவாரணக் கடன் வழங்கும் திட்டமாகும்

சிறிய மற்றும் நடுத்தர வியாபாரிகளுக்காக பிரைம் கிராமின் மைக்ரோ பினான்ஸ் நிறுவனத்தினால் அறிமுகப்படுத்தப்பட்டுள்ள கடன் திட்டங்கள் பலவற்றில் “அபிலாஷி” கடன் திட்டத்திற்கு நல்ல வரவேற்பு காணப்படுகிறது. மிகவும் இலகுவாக பெற்றுக் கொள்ளக்கூடிய கடன் திட்டமாக மக்களை இலகுவில் கவர்க்கூடியதாக அபிலாஷி கடன் திட்டம் காணப்படுகிறது. இந்த கடன் திட்டத்தின் ஊடாக இலக்கை அடைந்து கொண்ட வியாபாரி ஒருவரை நாம் அன்மையில் சந்தித்தோம். அவரின் பெயர் ரீட்டா ரத்கமகே. தர்கா நகரில் அமைந்துள்ள சஜான் சலூன், கடந்த 30 வருடமாக மக்களின் நன்மதிப்பை பெற்ற வர்த்தக நிலையமாகும். அழகு நிலையம் உட்பட மணமாக்க அலங்கரிப்பு தொடர்பாடு பாடங்களையும் இலவசமாக நடத்தும் சஜான் சலூன் வர்த்தக நிலைய செயற்பாடுகள் மிகவும் பரந்த அடிப்படையில் நடத்தப்படுகின்றது. தேவை ஏற்படும் போது கடனைப் பெற்றுக்கொள்ளும் வசதி வேதாக சஜான் சலூன் உரிமையாளர் ரீட்டா ரத்கமகே எங்களுக்கு தெரிவித்தார். சலூனை மேலும் விஸ்தரிப்பதற்காக எமக்கு கடன் பெற்றுக் கொள்ள வேண்டிய தேவை ஏற்பட்டது. சிறிய மற்றும் நடுத்தர அளவு கடன் வழங்கும் நிதி நிறுவனம் எங்கு காணப்பட்டாலும் அவை அனைத்துக்கும் மேலாக பிரைம் கிராமின் அபிலாஷி கடன் திட்டமானது மைக்கு மிகவும் இலகுவானதும் நிவாரணக் கடன் வழங்கும் திட்டமென்றே நான் நினைக்கிறேன். அதனால், பல்வேறு வங்கிகளுக்கு சென்று அலைந்து திரிவதை விட அபிலாஷி கடன் திட்டத்தின் மூலம் முதலில் நான் மூன்று இலட்சம் கடன் பெற்றேன். எதிர்காலத்திலும் பிரைம் கிராமின் அபிலாஷி கடனைப் பெற்று எமது வர்த்தக நிலையத்தை முன்னேற்றுவதே எமது எதிர்பார்ப்பாகும். சஜான் சலூன், மத்துகம வீதி, தர்காநகர்.



காவிதா



கிராமின் நிறுவனத்தில் சுய தொழிலில் ஈடுபடுவார்களுக்கு இலகுவாக கடனைப் பெற்றுக் கொள்ள முடியுமென்பதாலும் இந்நிறுவனத்துக்கு வர்த்தகத்துறையில் நன்மதிப்பு இருப்பதால் தான் இணைந்து கொண்டேன். அவ்வாறே நான் பிரைம் கிராமின் நிறுவனத்தில் பல தடவை கடன் பெற்றுள்ளோன். அந்தப் பணத்தைக் கொண்டு எமது தொழிலை ஓரளவு உயர்த்தக் கூடியதாகவும் பலருக்கு தொழில் வாய்ப்பை ஏற்படுத்திக் கொடுக்கக்கூடியதாகவும் அமைந்தது. இன்று வர்த்தகத்துறையில் கடன் வழங்கும் பல நிறுவனங்கள் காணப்பட்டாலும் எவ்வித தேடல்களும் இன்றி தேவையான கடன் தொகையை தொகையை தேவைப்படுகின்றன. அந்த வரையில் எமது வெற்றிக்கு பின்னால் பிரைம் கிராமின் நிறுவனம் பாரிய சுக்கியாக விளங்குகிறது. பி. ஷல்லி தீப்திகா ராகலவேல, ஹல்கந்தவில் பயாகல்

வர்த்தக நிறுவனமொன்றின் வெற்றிக்கு உதவி, ஒத்தாசைகள் செய்யும் நிறுவனங்களின் பங்களிப்பும் அவசியமாகும் . . .



வெற்றிக் கொடியின் அருகில்

கத்துடன் நான் பிரைம் கிராமின் நிறுவனத்தில் முதன் முதலில் 35,000ரூபாவை கடனாக பெற்றுக் கொண்டேன். பால் பெக்கட் உற்பத்திக்காக என்னிடம் நான்கு பேர் தொழில் புரிகின்றனர். நாங்கள் உற்பத்தி செய்யும் பொருட்களை எனது சகோதரரும், தந்தையாரும் கடைகளுக்கு கொண்டு செல்கின்றனர். எமது உற்பத்தி தொடர்பில் நல்ல கேள்வி உள்ளது. எனினும் அந்தக் கேள்வியை பூர்த்தி செய்வதற்கு தேவையான மூலப்பொருட்களை கொள்ளவே செய்வதற்கு தேவையான பணத்தைப் பெற்றுக் கொள்ளும் நோக்கத்துடன் அவர் இணைந்து கொண்டார். பழசாரு உற்பத்திக்கு தேவையான மூலப்பொருட்களை கொள்ளவே செய்வதற்கு தேவையான பணத்தைப் பெற்றுக் கொள்ளும் நோக்கத்துடன் அவரது கைத்தொழிலுக்கு பிரைம் கிராமின் வழங்கிய பங்களிப்பு தொடர்பில் எமக்கு இவ்வாறு தெரிவித்தார். “நாம் பால், பழம் ஆகியவற்றை உள்ளீடு செய்து இந்த பழசார்றை உற்பத்தி செய்கிறோம். கைத்தொழிலை செய்வதற்கு தேவையான மூலப்பொருட்களை கொள்ளவே செய்யும் நோக்க ஒன்று வெற்றி பெறுவதற்கு உதவி ஒத்தாசைகள் செய்யும் நிறுவனங்கள் விசேடமாக தேவைப்படுகின்றன. அந்த வரையில் எமது வெற்றிக்கு பின்னால் பிரைம் கிராமின் நிறுவனம் பாரிய சுக்கியாக விளங்குகிறது. பி. ஷல்லி தீப்திகா ராகலவேல, ஹல்கந்தவில் பயாகல்



உங்களுக்கு தெரியாத நான்

முழுப்பெயர் : திலாநாயக்க முதியன்சலாகே பிரியந்த பிரேமலால்

பிறந்த திகதி : (விருப்பம் என்றால்)

1978.08.24

பாடசாலையில் கல்வி கற்ற போது விருப்பமான பாடசாலை

நான் இரண்டு பாடசாலைகளில் கல்வி கற்றேன். அம்பாறை பரககேலே மகா வித்தியாலயத்தில் தரம் 8 வரை கற்றேன். பின்னர் அம் / காமினி மகா வித்தியாலயத்தில் உயர்தரம் வரை கல்வி கற்றேன். இந்தப் பாடசாலை கலவன் பாடசாலையாகும்.

இவ்விரு பாடசாலைகளிலும் எனக்கு உயர்தரம் படித்த காலமே மிகவும் பிழித்த காலமாகும்.

அதுவும் எமது

பாடசாலை வாழ்க்கை இருதிக் கட்டடத்தை அடைந்த போது அதிலிருந்து பிரிந்து செல்லப் போகிறோம் என்ற உணர்வுடன் ஏற்பட்ட அதிர்ச்சி மற்றும் தொடர்ந்தும் பாடசாலையில் இருக்க வேண்டுமென்று உணர்வும் ஏற்பட்டது.

அதனுடன் இன்னுமொரு விடயமும் இருந்தது. அதுதான் எனது பாடசாலைக் காலத். இவை அனைத்தும் தான் நான் காமினி பாடசாலையை விருப்பியதற்கு காரணமாகும்.

துறை: வியாபார புள்ளிவிபரத் துறை: 97ஆம் ஆண்டு தான் வியாபார புள்ளிவிபரத் துறை மிகவும் அந்தப்படியாக இருந்தது. இதனால் நான் மிகவும் அந்தப்படியாக இருந்ததேன்.

விளையாட்டு: எனது பாடசாலைக்காலத்தில் இருந்து விளையாட்டில் அந்தாவும் ஆர்வம் காட்டவில்லை.

பாடசாலைக்காலத்தில் மறக்க முடியாத சம்பவம்: படிப்பிக்க வருகை தந்த ஆசிரியை நிறைமாத கர்ப்பினியாக இருந்தார். இதனால் அவர் சற்று கஷ்டப்பட்டே எமக்கு பாடம் நடத்தினார் என்பது எனக்கு விளங்கியது.

எனினும் ஆசிரியர் ஒரு நானும் லீவு (விழுமுறை) எடுக்கவில்லை. தமது வலியைப் பொருப்புடேதாது ஆசிரிய தொழிலின் மகோன்னும் மற்றும் எமது எதிர்காலத்திற்காக அர்ப்பணித்தார்.

உயர்த்தப் பரிசை நடத்தே உள்ள இறுதி காலப்பகுதியில் அவரின் தந்தையார் மரணமடைந்தார். அந்த சந்தர்ப்பத்தில் நாங்கள் அவரின் வீட்டுக்குச் சென்றோம். அப்போது ஆசிரியர் எங்களை ஏசி வீட்டில் இருந்து அனுப்பிவிடார். நங்கள் பாடத்தில் கவுலத்தில் நான்காக பரிசையில் சித்தியடையை வேண்டுமெனக் கோரினார். ஆசிரியர் தொழிலின் பொறுப்பு மற்றும் அர்ப்பணிப்பு இதன் மூலம் வெளிப்பட்டுடன் இது எனது வாழ்வில் மறக்க முடியாத சம்பவமாகும்.

பாடசாலைக் காலத்தில் பெரியவராக

பிரியந்த திலாநாயக்க பிரதேச முகாமையாளர், அம்பாறை பிரதேசம்

கொண்டேன். என்னுடன் ஜந்து பேர் அம்பாறை கிளைக்கு இணைத்துக் கொள்ளப்பட்டனர். பிரதான கிளையின் வஜிரவும் ஒருவர்.

கிராமின் வாழ்க்கையில் மறக்க முடியாத சம்பவம்: செவின்கோ நிறுவனம்

நெருக்கடிக்கு உள்ளன போது எமது ஊழியர்கள் தொழில் உத்தரவாதம் இன்றி காணப்பட்டனர். இந்த சந்தர்ப்பத்தை நான் என்றும் மறக்க முடியாத காலமாகும். எம்முடன் இருந்த பலர் தொழிலில் இருந்து விலகி வேறு தொழில்களை நோக்கிச் சென்றனர். எமது சம்பாழும் குறைவாகவே கிடைத்தது. அவ்வாறான சகல பிரச்சினைகளுக்கும் மத்தியில் நாளையை தினம் தொடர்பில் எவ்வித நம்பிக்கையும் இன்றி காலம் கடந்து கொண்டிருந்த போது பிரைம் கூடஞ்சல் நிறுவன கிராமின் நிறுவனத்தை பொறுப்பேற்குமாறு கூறுவதற்காக எம்மை மொட்டுவைக்கு அழைத்த தினம் . . . அந்த மகிழ்ச்சியான செய்தி எமது காலத்தில் எட்டிய சந்தர்ப்பம் . . . அந்த அனைத்து சம்பவங்களும் என்னால் மறக்க முடியாது.

உயர்தரம் கற்றுக் கொண்டிருந்த போது எனக்கு ஏற்பட்டது. அந்த உணர்வை அவ்வளக்கு தெரிவிக்காமல் கூமார் 6 மாதம் வரை காத்திருந்தேன். இறுதியாக நான் எனது காலை அவளிடம் தெரிவித்த போது உடனடியாக சரியென்று கூறவில்லை. சில காலம் நன்பர்களைப் போன்று பழகினோம். எனினும் பாடசாலையை விட்டு விலகியில் பிள்ளைகள் குடும்பத்தாரின் வார்த்தைக்கு மறுப்பு தெரிவிக்க முடியாமல் போனது. நாம் இருவரும் ஒன்றாக கலந்துரையாடி பிரிந்தோம்.

அந்த பெண்ணிடம் காணப்பட்ட நந்தப்புகள்: நான் திருமணம் முடிக்க உள்ள பெண் தொடர்பில் என் மனதில் இருந்த படம் நனவான போது நான் முதன் முதலாக அந்தப் பெண்ணைப் பார்த்த நிகழ்வு நூலாகத்துக்கு வந்தது. நான் காலிலத்தே திருமணம் செய்தேன். அவள் என்மீது அதிக அன்பு வைத்துள்ளார்.

நாட்டின் நீதித்துறை கட்டமைப்பில் மாற்றமொன்றை ஏற்படுத்துமாறு உங்களிடம் கோரிக்கை விடுக்கப்பட்டால் . . .

நீதிமன்ற சுயாதிபத்தியம் மீறப்படும் போது நாட்டில் அதிகாவுக்கு குற்றச் செயல்கள் இடம்பெறுகிறது என நான் நினைக்கிறேன். நீதிமன்றத்தின் மூலம் சகலருக்கும் நீதி கிடைக்க தேவையான

சட்டங்களை உருவாக்க நான் முன் நிற்பேன்.

பிழித்த பாடகர்: பிரியா குரியசேன

பாடல்: சுது பரவி ரோன சே . . .

பாடசாலைக் காலத்தில் இந்தப் பாடல்

எனக்கு மிகவும் விருப்பமாகும்

திரைப்படம்: திரைப்படம் பற்றி நான் விசேமாக கூறுவதற்கு ஒன்றும் இல்லை.

நாவல்: மீனா புதிய நாவல்களை விரும்பி படிப்பேன்

எதிர்கால இலக்கு: தொழில் என்ற வகையில் நான் நிறுவன வளர்ச்சிக்கு தேவையான சகல விடயங்களையும் செய்ய உள்ளேன்.

தனிப்பட்ட வாழ்க்கையில் பிள்ளைகளை நிறுவனத்தின் முதன் முதலில் பதியப்படும் போது சரியாக மின்சாரம் தாக்கியதைப் போன்ற உணர்வு ஏற்படும். அவ்வாறான உணர்வு நான்

வாழ்க்கையில் மிகவும் தகுக்கமான தினமாக கருதுவது. . . எனது மகள் நிழாதி அமந்தியா பிறந்த தினம் . . . 2007 ஆகஸ்ட் 11. அன்றையில் எனக்கு மிகவும் மகிழ்ச்சிக்குரிய நினைமாகும். நான் திருமணம் முடித்து இரண்டு வருடங்களின் பின்னால் எம்கு குழந்தை பிறக்க இருந்தது. எனினும் 8 ஆவது மாதத்தில் பிள்ளை வயிற்றில் இருக்கும் போதே இருந்து விட்டது. இது வேதனைக்குரிய சம்பவமாகும்.

சரி செய்ய வேண்டுமென நினைக்கும் ஏதேனும் விடயங்கள் இருப்பின்:

நான்

நீதிமன்றத்தின் மூலம் சகலருக்கும் நீதி கிடைக்க தேவையான



பிரைம் கிராமின் மைக்ரோ பினான்ஸ் கம்பனியின்
முகாமைத்துவ பணிபாளர் / பிரதம நிறுவனத்தின் அங்காரி
சமிந்த பிரபாத் அவர்களுடனான
நேர்காணலை கீழே தருகின்றோம்

மைக்ரோ பினான்ஸ் திட்டத்தில் காணப்படும் எனிமையான தன்மையினால் தனிநிபர் கடன் திட்டத்தில் பல்வேறு பிரச்சினைகள் தோற்றுகின்றன. இதில் கடன் வழங்கும் போது ஏற்படக்கூடிய செலவு மற்றும் கடனை மீள் அறவிடும் போது ஏற்படக்கூடிய இயற்கையான இடர்பாடுகள் பிரதான சவாலாக காணப்படுகின்றன. அவ்வாறெனில் கடன் வழங்கப்படும் போது நிறுவனத்தினால் வழங்கப்படும் கடன் தொகைக்கு அப்பால் செயற்பணிகளுக்காக இன்னும் பாரிய செலவுகள் ஏற்படுகின்றன. கடனைப் பெற்றுக் கொள்ளும் நபர் சில சந்தர்ப்பத்தில் அல்லது தனது கடன் தொகையை மீண்டும் செலுத்த முடியாது போனால் அதனால் நிறுவனத்துக்கு எவ்விதம் தாக்கத்தை ஏற்படுத்தும் என்பதை மதிப்பீடு செய்வது இலவான விடயமாகும்.

உலகளாவிய ரீதியில் நடைமுறைப்படுத்தும் எந்தவொரு நிதி நிறுவனமும் கடன் வழங்கும் போது இந்தப் பிரச்சினைகளுக்கு முகம் கொடுப்பது சாதாரண விடயமாகும். எனினும் நிதி நிறுவனம் ஒவ்வொரு சந்தர்ப்பத்திலும் இந்த விடயத்தின் பாதகத்தை குறைத்துக் கொள்வதற்கு முயற்சி செய்யும். அவ்வாறு செயற்படவில்லையாயின் அந்த நிதி நிறுவனம் நட்டமடையக்கூடிய சந்தர்ப்பங்களும் ஏற்படலாம். உலகத்தில் இவ்வாறான பிரச்சினைகளுக்கு முகம் கொடுத்து நட்டமடைந்த நிதி நிறுவனங்கள் தொடர்பில் எடுத்துக்காட்டுவதற்கு

மைக்ரோ பினான்ஸ் நிறுவனத்தின் ஆரம்பமும் நடைமுறையும் பகுதி 5

பல உள்ளன.

நிதி நிறுவனம் ஒன்று கடன் வழங்கும் போது கடன் பெறுவரிடம் ஒப்பந்தமொன்றில் கைச்சாத்திட வேண்டும். இவ்விதம் ஒப்பந்தம் கைச்சாத்திடும் போதும் அதன் மூலம் நூற்றுக்கு நூறு பாதுகாப்பு கிடைத்துவிட்டதென்று கருத முடியாது. அவ்வாறெனில் நிதி நிறுவனம் இன்று வழங்கும் கடன் தொகையானது நிச்சயிக்கப்படாத எதிர்காலம் ஒன்றுக்காகவேயாகும். இதனை வேறு விதமாக குறிப்பிடுவதாயின், கடன்பட்டவர் பெற்றுக் கொண்ட கடன் தொகையை எந்தத் துறையில் முதலீடு செய்கிறார் என்பதை வைத்து கடனை மீள் அறவிடுக் கொள்வது தீர்மானிக்கப்படுகிறது.

திருப்பிச் செலுத்தாமல் விடுவதற்கு கடன்பெற்றவர் செயற்பட்டால் அது நிதி நிறுவனத்துக்கு கடன் அபாயத்துக்கே (ஊசனனவை களைம்) இட்டுச் செல்லும்.

கடன் வழங்கும் போது கடன் கொடுப்பவரும் கடனை எடுப்பவரும் நம்பிக்கையை கட்டியெழுப்ப வேண்டும். சில சந்தர்ப்பங்களில் கடன் கொடுப்பவரினால் கடன் எடுப்பர் தொடர்பில் ஏற்படக்கூடிய அந்நியொன்ய நெருக்கம் போலியாக இருந்தால் . . . இதனால், சகல சந்தர்ப்பங்களிலும் கடன் காடுக்கும் நிறுவனம் கடன் பெறுவருடன் உண்மையாகவே நெருக்கமான தொடர்பு காணப்படுகின்றது என்ற தகவலின் நம்பிக்கையிலாகும். சாதாரணமாக மைக்ரோ பினான்ஸ் நிறுவனத்துக்கு காணப்படும்

சொத்துக்களில் 80 வீதமானவை சேவையை

அடிப்படையாகக் கொண்டு

வழங்கப்பட்ட கடன்களாகும்.

ஆகவே, மைக்ரோ பினான்ஸ்

நிறுவனத்தின் கடன் மீள்

அறவிடுவதில் குறைபாடு

காணப்படுமாயின் அது நிறுவனத்துக்கு நேரடியான தாக்கத்தை ஏற்படுத்தும்.

கடன் அப்யாத்தை ஏற்படுத்தும் காரணங்கள்

1. தகவல்

நாம் வெளிப்படையான உலகத்தில் வாழ்க்கை நடத்தவில்லை. எம்முடன் வாழும் மற்றவர்களின் தகவல்கள் எமக்கு கிடைய்தில்லை. தெரிந்த விடயங்களைத் தவிர நூற்றுக்கு நூறு உண்மையாக இருக்க முடியாது. கடன் கொடுப்பவர் மற்றும் கடன் பெறுவரிடையே எவ்வித தொடர்பும் அற்ற நிலையே இருக்கும். இதன் மூலம் கடன்பட்டவர் தொடர்பில் நிதி நிறுவனம் பெற்றுக் கொள்ளும் தகவல் நூற்றுக்கு நூறு வீதம் உண்மையாக இருக்காது.

தகவலைப் பெற்றுக் கொள்வதில் உள்ள குறைபாடே இதற்கான பிரதான காரணமாகும். கடன்பட்டவரினால் தனது கொடுக்கல் வாங்களின் தற்போதைய மற்றும் எதிர்காலத்தில் ஏற்படக்கூடிய ஆபத்துகள் தொடர்பில் சரியான விளக்கங்களை ஒருபோதும் தெரிவிப்பதில்லை.

கடன் வழங்கும் நிறுவனம் இந்த விடயம் தொடர்பில் ஆராய்ந்து பார்த்தாலும் அதிலும் நூற்றுக்கு நூறு சரியான தகவல் வெளிவரும் என்று எதிர்பார்க்க முடியாது. இதனால், கடன் எடுப்பவர் தொடர்பில் சகல உண்மையான தகவல்களும் வெளிப்படுத்தப்பட வேண்டுமென்ற சவாலை மைக்ரோ பினான்ஸ் நிறுவனம் உட்பட கடன் வழங்கும் சகல நிறுவனங்களும் மற்றும் நபர்களும் எதிர்நோக்குகின்றனர்.

திட்டத்தில் காணப்படும் சவால்கள்

கைத்தொழில் ஒன்றுக்காக கடன் பெற்றுக் கொண்ட நபர் ஒருவர் அந்த கடன் தொகையை சரியாக முதலீடு செய்யத் தவறினால் இறுதி பெறுபேறு கடன் வழங்கிய நிறுவனத்துக்கே பாரிய பிரச்சினையை ஏற்படுத்தும். இதனால், கடன் பெற்றவர் கடனை திருப்பிச் செலுத்தாமல் காலதாமதப்படுத்தும் நிலையே ஏற்படும். மறுபக்கத்தில் இயற்கை ஆபத்துக்களை தடுக்க முடியாமல் நிறுவனத்தை விட்டு செல்ல வேண்டிய நிலையும் ஏற்படும். இவ்வாறான காரணங்களுக்கு மேலதிகமாக வேண்டுமென்றே சிலர் கடனை திருப்பிச் செலுத்தாத சந்தர்ப்பங்களும் உண்டு. இவ்வகையான எந்த நிலைமையிலும் கடனைச்

இலங்கையில் நடைமுறையில் உள்ள சகல வங்கி மற்றும் நிதி நிறுவனங்களினால் முன்னேடுக்கப்படும் கொடுக்கல் வாங்கல் தொடர்பில் மேற்பார்வை செய்யும் இலங்கை கொடுக்கன் தகவல் பணியகத்தினால் தமது 25 வருட நிறைவை முன்னிட்டு வரலாற்றில் முதல் தடவையாக தமது பணியகத்தினால் பதிவு செய்யப்பட்ட வங்கி மற்று நிதி நிறுவனங்கள் 91 நிறுவனங்களில் பிரதான 6 நிறுவனங்கள் மதிப்பீடுக்கு உட்படுத்தப்பட்டன.

இவ்வாறு மதிப்பீடு செய்யப்பட்டவைகளில் வங்கி மற்றும் நிதி நிறுவனங்கள் 91 இலங்கை கொடுக்கன் தகவல் பணியகத்தினால் தமது நிறுவனத்தின் வாடிக்கையாளர்களுக்கு கடன் தகவல்கள் சரியாக வழங்கப்படல் மற்றும் தகவல்கள் முறையாக பேணப்பட்டு வந்தமை நிறுவனங்களினால் மாத்திரமே

இடம்பெற்றுள்ளன. வாடிக்கையாளரின் எண்ணிக்கைக்கு ஏற்ப தரப்படுத்தலில் வாடிக்கையாளர் எண்ணிக்கை ஒரு இலட்சத்துக்கும் முன்று இலட்சத்துக்கும் இடப்பட்ட தரப்படுத்தலின் கீழ் சகல வங்கி மற்றும் நிதி நிறுவனங்களை மீறி முதலாவது இடத்தை பிரைம் கிராமின் மைக்ரோ பினான்ஸ் நிறுவனம் பெற்றுக் கொண்டது.

இந்திக்கல்வி மத்திய வங்கி ஆணூர் அர்ஜூன் மகேந்திரின் அவர்கள் பிரதம் அதிலியாகக் கலந்து கொண்டார். அவர்களினால் பிரைம் கிராமின் மைக்ரோ பினான்ஸ் நிறுவனத்தின் முகாமைத்துவம் அவர்கள் மற்றும் முகாமையாளர்கள் அனுகூலதா, உசான் ஹப்புதூராய்ச்சி அவர்கள் விருதினைப் பெற்றுக் கொள்வதைப் படத்தில் காணலாம்.



சகல தோல்விகளும் திடீரென ஏற்படும் அதிர்ஷ்டத்தின் அறிகுறியாகும்

சம்புது வெசாக் தினத்தை முன்னிட்டு நாடளாவிய ரீதியில் தண்சல்

ஸ்ரீ சம்புத்த வெசாக் தினத்தை முன்னிட்டு நாடளாவிய ரீதியில் நடைபெற்று பல்வேறு சமய மற்றும் சம்பிரதாய நிகழ்வுகளுக்கு சமாந்தரமாக பிரைம் கிராமின் மைக்ரோ பினான்ஸ் நிறுவனத்தின் தலைமைக் காரியாலயம் மற்றும் நாடளாவிய ரீதியில் பரந்து காணப்படும் கிளைகளின் ஊடாக தண்சல வழங்கப்பட்டன. அவ்வாறு தண்சல வழங்கப்பட்ட கிளைகளில் ஒன்றான கடுவளை, மத்துகம, வெலிமடை மற்றும் வத்தளை கிளைகளினால் வழங்கப்பட்ட தண்சல நிகழ்வுகளை படத்தில் காணலாம்.



பிரைம் கிராமின் ஊழியர் சங்கத்தின் அனுசரணையின் மரவள்ளி தண்சல

பிரைம் கிராமின் மைக்ரோ பினான்ஸ் லிமிடெட் ஊழியர் பொறுப்பு நிதிய சங்கத்தினால் இரண்டாவது தடவையாகவும் ஏற்பாடு செய்யப்பட்ட மரவள்ளி தண்சல மே மாதம் 05ஆம் திகதி மாலை 4.30 மணியில் இருந்து நள்ளிரவு வரை நுகேகாடை நாவல வீதியில் அமைந்துள்ள பிரைம் கிராமின் மைக்ரோ பினான்ஸ் நிறுவன தலைமையகத்தில் பல்லாயிரக்கணக்கான மக்கள் பங்களிப்புடன் நடைபெற்றுது.



பிரைம் கிராமின் சிறுசர்வையில் உடுஹாவர மகா வித்தியாலத்திற்கு பெயர்ப்பலகை . . .



உடுஹாவர ஸ்ரீ மேதானந்த மகா வித்தியாலயம் வெலிமடையில் இருந்து 15 கிலோமீற்றர் தொலைவில் அமைந்துள்ள மிகவும் கஷ்ட பிரதேச சிறிய பாடசாலையாகும். 800 மாணவர்கள் கல்வி கற்கும் இந்த சிறிய பாடசாலையில் பல காலமாக பெயர்ப்பலகை இன்றி செயற்பட்டு வந்தது.

இப்பாடசாலையின் குறைபாடாக இருந்த இப்பிரச்சினைக்கு அண்மையில் தீவு காணப்பட்ட “உடுஹாவர மகா வித்தியாலயம்” என்ற பெயர் பலகை பொருத்தப்பட்டது.

உடுஹாவர மகா வித்தியால அதிபரின் வேண்டுகோளுக்கு அமைய பிரைம் கிராமின் மைக்ரோ பினான்ஸ் நிறுவனத்தினால் அண்மையில் இந்த அன்பளிப்பு செய்யப்பட்டது. பிரைம் கிராமின் வெலிமடை கிளையின் ஊடாக தலைமைக் காரியாலயத்துக்கு கிடைக்கப் பெற்ற வேண்டுகோளுக்கு பிரைம் கிராமின் மைக்ரோ பினான்ஸ் நிறைவேற்றுப் பணிப்பாளர் சமிந்த பிரபாத் அவர்கள் உட்பட பணிப்பாளர் சபையின் அனுமதிக்கு அமையவே இந்த பெயர்ப்பலகை கிடைக்கப் பெற்றது.

இதற்கான செலவுகள் மதிப்பீடு செய்யப்பட்டு பெயர்ப்பலகை 2015 மார்ச் மாத நடைபெற்றியல் தயாரிக்கப்பட்டது. அதன் பின்னர் மார்ச் 25ஆம் திகதி பெயர்ப்பலகை திறந்து வைக்கும் வைபவம் பிரைம் கிராமின் பிரதேச முகாமையாளர் காமினி ஆயிரிசிங்க, கிளை முகாமையாளர் ருவன் அபேசேகர உட்பட காரிய உத்தியோகத்தர்கள் உடுஹாவர மகா வித்தியால அதிபர், ஊவா பரணகம கல்வி வலய காரியாலய வலயப் பணிப்பாளர், முன்னாள் அதிபர், ஆசிரிய, ஆசிரியர்கள், மாணவ, மாணவிகளின் பங்களிப்புடன் பாடசாலை பிரதான மண்டபத்தில் மிகவும் எளிமையாக நடைபெற்றது.

பாடசாலையின் பாரிய குறைபாடாக காணப்பட்ட இந்த பெயர்ப்பலகையை பெற்றுக் கொடுத்தமைக்காக பிரைம் கிராமின் மைக்ரோ பினான்ஸ் நிறுவனத்துக்கு மனப்பூர்வமான நன்றிகளை தெரிவித்துக் கொள்வதற்காக பாடசாலை அதிபர் அங்கு உரையாற்றும் போது தெரிவித்தார்.

தமது பிள்ளைக்கு முன் மற்ற பிள்ளைகளை போற்றுவதை தவிர்க்கவும்

வர்த்தக அலுவல்கள் மற்றும் அதனுடன் இணைந்த சேவைகள்

**முகாமைத்துவம் செய்வதில்
பிரச்சினைகளாக...**

எதிர்பார்த்ததை விட மாந்துமாக செயற்படும் போது பிரச்சினைகள் ஏற்படும். அதனால், எதிர்பார்த்த இலக்கும், தற்போதைய நிலையும் மாந்தும் ஏற்பட்டால் அது பிரச்சினைகள் அனுபவாயினபடுத்தப்படும். பிரச்சினைகள் பெரிதானாலும் சிக்கல்கள் ஏற்பட்டாலும் முகாமையாளர்கள் அதற்கு தீவு பெற்றுக் கொடுக்க வேண்டும். பிரச்சினைகளை நீர்ப்பதற்கான் முடிவை எடுக்க வேண்டும்.

முகாமையாள்கள் தீர்மானம் எடுக்கும் போது

தீர்மானம் எடுப்பது மாற்று வழியாகும். தீர்மானம் எடுப்பது முகாமையாளரின் பிரதான விடயமாகும். அது முகாமைத்துவத்தின் முடிவாக அடையாளப்படுத்தப்படும். நிறுவனத்தின் எதிர்காலத்தை தீர்மானிக்கும் விடயமாக இருக்கும். தீர்மானம் எடுக்கும் வழிமுறையாக குறிப்பிட முடியும்.

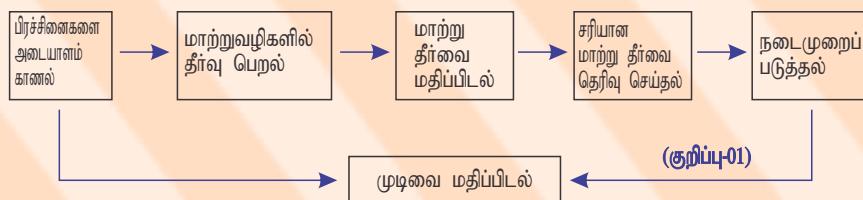
தீர்மானம் எடுக்கும் வழிமுறைகள்

(Decision making process)

பிரச்சினைகளை சரியாக அடையாளம் கண்டு அதற்கான மாற்று வழியில் தீர்ப்பது தொடர்பிலும் அந்த மாற்று வழியில் மிகவும் சிறந்த ஒன்றை தெரிவி செய்து நடைமுறைப்படுத்துவது தீர்மானம் எடுக்கும் விழுமுறையாகும். அதனை கீழே இல்லோ என்று அடையாளப்படுத்த முடியும்.

1. பிரச்சினைகளை அடையாளம் காணல் (Identification of the problem)

எதிர்பார்த்ததை விட மாந்துமாக செயற்படும் போது பிரச்சினைகள் ஏற்படலாம். பிரச்சினைகள் தோன்றுகிறது என்று தெரிந்து கொண்டால் முகாமையாளர்கள் நடந்து கொள்ள வேண்டிய முறைகள் தொடர்பில் கவனம் செலுத்த வேண்டும். பிரச்சினைகள் இருப்பதாக அறிந்து கொண்டால் முகாமையாளர்கள் அதனை சரியாக கணிப்பிட்டுக் கொள்ள வேண்டும்.



பிரச்சினைகளுக்கான பிரதான காரணம் என்ன என்பதை சரியாக அனுயாயிப்படுத்தித் தொளன் வேண்டும். சில பிரச்சினைகளை தவறான முறையில் பிற்கு கொண்டால் அதனைத் தீர்ப்பதில் வெற்றிகாண முடியாது. பிரச்சினைகள் பல வடிவில் தேந்றங் பெற முடியும்.

- ❖ மாற்றமாக இருத்தல்
 - ❖ போட்டியாளர்களின் செயற்பாடு
 - ❖ வாடிக்கையாளர்கள்
முகாமைத்துவத்துக்கு எதிராக
முறைப்பாடு செய்தல்.

2. மாற்று வழிகளை அடையாளப்படுத்தல் (Developing Alternatives)

முகாமைத்துவத்தின் புதிய போக்கு பாகம் -2

தீர்மானம் எடுத்தல் மற்றும் பிரச்சினைகளுக்கு தீர்வு தொடர்பான எண்ணக்கரு



உதாரணமாக :-

- ❖ திட்டமிட்ட அடிப்படையில் அல்லாது பெறுபேறு மாற்றமாக இருத்தல்.
 - ❖ அரும்பத்தை விட சமகாலத்தில்

முகாமையாளர் தமது பிரச்சினையை
தீர்த்துக் கொள்வதற்கு வேறு
உபாயங்களை தெரிவு செய்து கொள்ள
வேண்டும். முகாமையாளரின் செயற்பாடு,
ஏனைய முகாமையாளரின் செயற்பாடு
என்பதற்கும் அறிந்து கொள்ள வேண்டும்
முகாமையாளரிடம் படிப்பாற்றல் திறன்
மிகவும் அவசியமாகும்.

3. மாற்று வழிகளை மதிப்பீடு செய்தல் (Evaluation of Alternatives)

முன்வைக்கப்பட்டுள்ள மாற்று வழிகளை



சந்தகெலும் ஜயதுங்க,
கணக்காளர்,
பிரைம் கிராமின்
மைக்ரோ பினான்ஸ் லிமிட்டெட்.

